



Com o Sebraetec
você pode:

Inovar mais
Lucrar mais
Crescer mais.

Confira como o
Sebraetec
já mudou a
realidade de
micro e pequenas
empresas.



Com uma consultoria especializada o Sebrae tem ajudado inúmeros negócios a lucrar e crescer mais, otimizando processos, produtos e serviços.

Através de ideias inovadoras e soluções diferenciadas, o pequeno empreendedor tem entendido sua realidade com maior profundidade, fazendo entregas melhores ao mercado, com maior rapidez e menos custo.

**Tudo isso com
70% do investimento
subsidiado pelo Sebrae.**

São novas
**oportunidades e
diferenciais**
competitivos a
partir de **um novo
jeito de pensar.**

Quais são as áreas em que podemos **trabalhar juntos?**

1

design



Aumente sua visibilidade e potencialize as experiências do seu público-alvo por meio de uma comunicação integrada e diferenciada.

2

desenvolvimento tecnológico



Explore diferenciais competitivos através da tecnologia para facilitar processos de gestão e inovar na entrega de produtos e soluções.

3

produção & qualidade



Esteja em plena adequação às normas e regulamentações para otimizar seus lucros e conquiste cada vez mais a confiança do consumidor.

4

sustentabilidade



Agregue valor à sua marca por meio da preocupação social e ambiental e reduza custos com um melhor aproveitamento de recursos.

Se interessou?

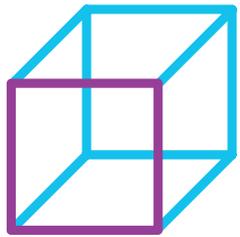


Confira na prática



Quero saber mais.

Acesse nosso site e saiba mais sobre como cada uma delas pode melhorar as soluções do seu negócio.



design



Reposicionamento de marca e melhor conhecimento de público-alvo aumentou cerca de

15% o faturamento da

Modella Moda Íntima LTDA.

COM NOVAS ESTRATÉGIAS E LOGO ORIENTADAS PELO SEBRAETEC, A MARCA GANHOU UMA NOVA IMAGEM PERANTE SEUS CLIENTES, COM MAIOR VISIBILIDADE E VALOR AGREGADO.



No mercado desde 2013, a **MODELLA MODA ÍNTIMA LTDA** é a concretização do sonho dos sócios Ata Mahmud Moad Misleh e Rute Daniele Meyer. E foi através do serviço de Branding do Sebraetec que a marca ganhou uma nova cara, diante de modernização e reposicionamento. A empresa que inicialmente vendia somente direto da fábrica realizou o serviço de design, e também investiu em serviços online por onde conseguiu ter grandes retornos ao criar conexões mais próximas com seus clientes.

Além do aumento efetivo em vendas, a marca pôde perceber um aumento considerável na presença na internet.

“*Obtivemos um aumento de 10 a 15% mais ou menos em nosso faturamento até o momento. Conhecemos melhor nosso público-alvo, nos posicionamos de acordo com a marca e através das consultorias conseguimos entender melhor como deveríamos nos posicionar. Agregamos muito mais valor à marca.*”

explicou a empresária
Rute Daniele Meyer.

desenvolvimento tecnológico



Tinbot Robótica LTDA

reinventa robô
com baixo custo e
extrema eficácia.

ALÉM DE CONTRIBUIR COM
TECNOLOGIA E INOVAÇÃO, O
SEBRAETEC AJUDOU A STARTUP
COM SUBSÍDIOS FINANCEIROS
E TORNOU O INVESTIMENTO
MAIS ASSERTIVO, COM
RESULTADOS VISÍVEIS E NOVAS
FUNCIONALIDADES.



Rogério Gonçalves é empresário e sócio da startup **TINBOT ROBÓTICA LTDA**, da cidade de Maringá, e com a implantação de inovações em seu negócio viu o robô desenvolvido pela empresa ter um novo design e engenharia interna com baixo custo. Desenvolvido para exercer inúmeras funções (receptionista, atendente, intérprete e outras ocupações) o robô possuía funcionalidades como fala em português, reconhecimento facial, de voz, gestos e expressões, mas sua fabricação inicialmente em impressão 3D, não garantia a padronização das peças e não possibilitava uma tiragem escalável.

A procura da Tinbot ao Sebraetec foi para entregar um protótipo funcional com aprimoramento tecnológico, que resolvesse essas questões e tornasse o “robô Tinbot” mais atraente ao consumidor. Nessa nova versão,

denominada Tinbot Pro, a parte externa do robô passou a utilizar um novo processo termoplástico e, na estrutura interna e conexões, um metal altamente resistente. O aprimoramento melhorou muito a produtividade reduzindo suas etapas e mantendo a padronização das peças, além de garantir a escalabilidade do produto.

“ O Sebraetec nos ajudou com o investimento utilizado para o desenvolvimento do projeto do robô e também no projeto das placas eletrônicas. Com isso pudemos investir mais em recursos que trouxeram maior qualidade, e até mesmo uma nova versão do robô. ”

Rogério Gonçalves



produção & qualidade

Com aumento no valor agregado de seus produtos,
Cerâmica e Madeireira São Luiz LTDA,
VÊ SEU
FATURAMENTO
CRESCER ENTRE
12 e 15%.



COM O SEBRAETEC A
EMPRESA DO RAMO DE
CERÂMICA VERMELHA E
TIJOLOS CONSEGUIU MAIOR
CREDIBILIDADE ATRAVÉS DE
CERTIFICAÇÃO, E VIABILIZOU
A APLICAÇÃO DE PROCESSOS
QUE TORNARAM A MARCA
REFERÊNCIA DO SEGMENTO NO
PARANÁ.



Localizada em Pato Bragado, a empresa CERÂMICA E MADEIREIRA SÃO LUIZ LTDA iniciou suas atividades em 1963 e passou de geração em geração até 1996, quando Reinaldo Jorge Scherer, atual sócio-administrador, assumiu o comando com seus irmãos.

Atuante no ramo de cerâmica vermelha e tijolos, a marca buscou as soluções do Sebraetec para obter maior reconhecimento e valor agregado a seus produtos, resultado que obteve ao ver seu faturamento aumentar em 12 a 15% após alguns meses de adesão ao programa.

“ Sabíamos que tínhamos bons produtos e processos, mas faltava algo que pudesse comprovar isso. Foi em busca desse selo de qualidade que procuramos o Sebraetec, para viabilizar a comercialização e termos novos parceiros com a garantia de nossos produtos. ”

Para atingir seus objetivos, a Cerâmica e Madeireira contratou o serviço de Metrologia (ensaios, análises e testes) e Certificação Compulsória de Produtos. O subsídio de 70% do valor oferecido pelo Sebrae foi fundamental, uma vez que a empresa não tinha todo o valor de investimento.

“O Sebrae salvou nossa empresa. Tivemos outra visão e foco porque possuímos um produto milenar, e temos mais consciência atualmente. O Sebraetec ajudou muito em nossas conquistas, e na certificação que proporcionou a credibilidade e a continuidade no nosso setor”.

A coletividade também foi um resultado importante, por conquistarem parceiros ceramistas e obter o selo Terra Bruta. Foi um passo construído em padronização e conceito, e o mercado paga por esse valor diferenciado trazendo retorno efetivo ao faturamento. Hoje eles são considerados um dos melhores produtores de cerâmica no Paraná, e desejam sempre continuar clientes do Sebraetec.

“O Sebrae é nosso parceiro!”

Reinaldo Jorge Scherer

SEBRAETEC
INOVAÇÃO • TECNOLOGIA

SEBRAE



Sebraetec contribui
com empresa de
**automação
industrial com
29 anos de mercado**
para ajudar no
**CONTROLE DE
COVID-19.**

O PROGRAMA FOI
A CONSULTORIA
ESPECIALIZADA QUE A
JIREHMAQ - MÁQUINAS
INDUSTRIAIS EIRELI
PRECISAVA PARA
REGULAMENTAR
RESPIRADOR JUNTO À
ANVISA.



O Sebraetec foi parceiro da empresa **JIREHMAQ - MÁQUINAS INDUSTRIAIS EIRELI** para regulamentar junto à Anvisa um equipamento respiratório criado para ajudar nessa época de Covid-19.

“O programa desenrolou tudo que era necessário nesse momento com relação a documentação, com muita prestatividade e rapidez. Devido à pandemia, foi apoio que precisávamos e deu um verdadeiro norte para gente. Eu não sabia como iria fazer para contratação de consultoria e encontrar as pessoas certas para elaboração do trabalho que necessitávamos”.

explicou o empresário Rômulo Petruy, dono do negócio.

A empresa conseguiu alcançar vários resultados e, uma vez regularizada, começou a fabricar equipamentos médicos hospitalares e os respiradores pulmonares (um equipamento de grau 3, conhecido como o mais grave de risco existente em um hospital).

Graças à eficiência da solução a marca está abrindo uma segunda demanda ao Sebraetec, buscando agora a homologação rápida e segura do equipamento junto Anvisa.

“ Não estamos lutando para constituir um produto, e sim para salvar vidas. ”

Comemora **Rômulo**.

Empresa de
embalagens inova
em seu negócio e vê
lucro crescer entre
5 e 10% ao mês.

COM ALGUMAS MUDANÇAS
NOS PROCESSOS E
ORIENTAÇÕES SOBRE
REGULARIZAÇÕES, A
GRAFOBOX EMBALAGENS
LTDA PÔDE AMPLIAR
SEUS ATENDIMENTOS
COM CERTIFICAÇÃO E
QUALIDADE GARANTIDA.



A empresa **GRAFBOX EMBALAGENS LTDA**, localizada na cidade Telêmaco Borba, atua no mercado no ramo de papel cartão, micro-ondulado e kraft para linhas industriais, farmacêutica, alimentícia e lojista. Com a implantação de inovações no negócio através das soluções ofertadas pelo Sebraetec, a marca viu o seu lucro crescer 5 a 10% no mês do serviço a partir de um grande aumento em vendas e indicações de novos clientes.

A inovação começou com ensaios de migração total e específica de metais para embalagens, que foi modernizada para melhor atender seus clientes e possibilitou o fornecimento de embalagens para a Brasil Cacau.

O subsídio de 70% foi essencial para prosseguir com o serviço e levou à solicitação de um novo auxílio do programa Sebraetec: o serviço de Boas Práticas de Fabricação para Empresas de Alimentos e Bebidas.

“ Nós precisávamos de um laudo de migração, do qual nós não tínhamos conhecimento. Quase perdemos um cliente potencial que exigia esse documento, mas foi quando recorremos ao Sebraetec que nos orientou e indicou como poderíamos regularizar. ”

explicou o empresário **Luciano Kossar**.



Um estilo de vida para transformar sua vida.

No mercado desde 2017, empresa **Live Coach** busca **expandir mercados** e abrir franquia.

MAPEAMENTO E MELHORIA DE PROCESSOS JUNTO AO SUBSÍDIO DE 70% FOI O QUE ALAVANCOU O CRESCIMENTO, AUMENTANDO A CREDIBILIDADE E FEZ CRESCER O FATURAMENTO.

A empresa **LIVE COACH**, atuante no mercado com o serviço de emagrecimento consciente, buscou a consultoria do Sebrae para solucionar questões pré-analisadas e transformar a empresa em franquia. O Programa Sebraetec direcionou todo o registro do processo e a documentação da metodologia, seguindo as etapas estabelecidas em consultoria. O serviço correspondia a soluções de Mapeamento e Melhoria de Processos, e contou com o subsídio de 70% do valor.

Depois de utilizado o Sebraetec a empresa observou uma alavancagem de respaldo muito grande: sua credibilidade no mercado aumentou grandemente por ter uma metodologia registrada, seu faturamento dobrou e as vendas alcançaram 30% a mais. Os representantes hoje têm muito mais segurança para oferecer o produto por conta dos registros, assim como o cliente se sente confiante ao adquirir.

“ A parceria viabilizou financeiramente toda a aplicação, e tivemos muita agilidade para realizar o serviço. Foi muito rápido. ”

Explicou o empresário
Eleandro Antonio Marques.

sustentabilidade



Empresa da área de gastronomia reforça **comprometimento socioambiental.**

O ATARI BAR, EM MARINGÁ, AGREGOU VALOR À MARCA COM DIFERENCIAIS COMPETITIVOS, ALÉM DE REDUZIR CUSTOS COM AS SOLUÇÕES DE SUSTENTABILIDADE DO SEBRAETEC.



A empresa **ATARI BAR** é um bar inspirado nas décadas de 80 e 90, com referências gastronômicas nos botecos e na comida de rua. Um espaço alternativo para encontro de amigos e família, localizado na cidade de Maringá. Para desenvolver e colocar em prática um plano de sustentabilidade, a empresária Gimena Comarella Dipp e sua sócia buscaram o Programa Sebraetec para o serviço de Implantação de Avaliação de Impacto Social e Ambiental.

Com o auxílio do Programa a empresa pode ter uma consultoria especializada. O plano era extremamente necessário para que as ações sociais fossem executadas de forma mais estratégica, utilizando indicadores como instrumento de gestão e consolidando as medidas aplicadas como principal diferencial competitivo no mercado. Após a adesão do Programa os resultados vieram, principalmente como redução de custos e aumento no faturamento. A empresa alcançou uma

redução de 20% na conta de água (por causa da implementação de cisternas pra captação da água da chuva) e, também, implantaram uma horta com alguns insumos para a fabricação das porções e drinks. Os processos foram reformulados e o trabalho dos colaboradores claramente otimizados.

“Aproveitamos a oportunidade para fazer melhorias internas, e lançamos o desafio da saúde e do meio ambiente entre nossos colaboradores.”

Explica **Gimena Comarella**.

Quer fazer parte
deste time com
resultados cada
vez **melhores?**

Comece agora mesmo a
implementar a inovação no
seu dia a dia e garanta maior
lucratividade.



Entre em contato com o Sebrae
ou solicite o seu atendimento pelo
WhatsApp: **(41) 99787-8003**.

SEBRAETEC
INOVAÇÃO • TECNOLOGIA

SEBRAE